



#pitchbootcamp #ivækst



Pitcherific



Program

1. Afdeling: 18.30- 20.20

- **Velkomst og Networking 18.30-19.00**
- **Præsentation af pitchdisciplinen 19.00-19.20**
v/ IVÆKST
- **Brænd igennem med dit pitch på 60 sekunder 19.20-19.40** v/ Lauge Vagner, Pitcherific
- **Workshop del 1 - 19.40-19.55**
- **Feedback – 19.55-20.10**
- **Workshop del 2 – 20.10-20.20**

2. Afdeling: 20.20-21.30

- **Semifinale Årets Pitch 2015 20.20-21.10**
- **Afstemning og afrunding Networking og tak for i aften 21.10-21.30**

#pitchbootcamp #ivækst



Pitcherific



IVÆKST

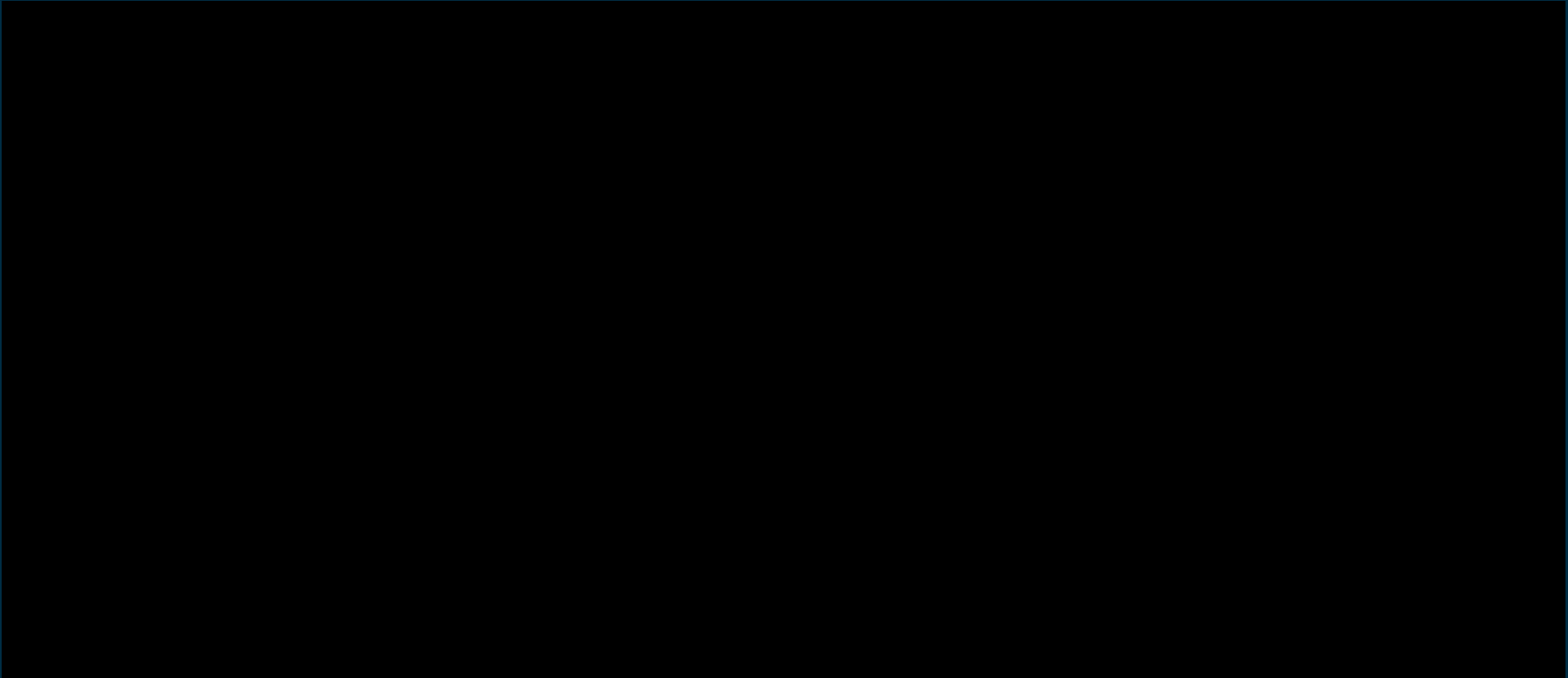
Louise M. Ø. Nielsen & Alex Randrup



Pitcherific







IVÆKSTprisen & Årets Pitch



Pitcherific







Pitching...?



Pitcherific



Pitching ≠
"fremlæggelse"



Pitcherific



Pitching er...

"en kort præsentation, hvis formål er mere og andet end at præsentere indholdet"

Et pitch har en hemmelig agenda



Pitcherific





Konkurrencepitch

1. Hook
2. Problem
3. Problemets løsning
4. Afslutning



Pitcherific



Når du kan din pitch i søvne, så har du overskud til at fokusere på:

- Stemmeføring
- Holdning
- Øjenkontakt
- Arme
- Diverse dårlige vaner



Pitcherific



Det er voldsomt for mange
at træde ind på scenen

Derfor: I ægte sprinter-stil ...

... træn den perfekte
start



Pitcherific



PITCH
BOOT CAMP

Lav en grundig research:

- Hvem er modtagerne?
- Hvilken baggrund har de?
- Hvad laver de til daglig?
- Hvad er deres interesse i din ide?
- Hvad lægger de vægt på?

Pitchtræner og –ekspert Lauge Vagner, Pitcherific



Pitcherific



Pitching ... ?

Pitcherific



Lauge fra Pitcherific

Underviser i pitching

Pitcherific

Pitch-processen



Skab et overbevisende
budskab

Underbyg det med
visuals (slides)

”Vi hjælper iværksættere med at skabe,
træne og forbedre deres pitch.”

Vi er Pitcherific!



Pitcherific

3 ting inden du laver dit pitch:

1) Kend din modtager

2) Vær bevidst om pitch-situationen.

3) Fastlæg dit ønskede udbytte af at pitch



Vær modtager rettet!



Spørgsmål 1:

**Hvilket indhold skal jeg have i
mit pitch?**



Pitcherific



"need to know"



"nice to know"



"need to know"



"nice to know"



"need to know"

Problem (behov)



"need to know"

Problem (behov)

Løsning (produkt)



"need to know"

Indledning

Problem (behov)

Løsning (produkt)



"need to know"

Indledning

Problem (behov)

Løsning (produkt)

Afslutning

Ekstra indhold =

Indtjeningskilder

Teamet bag ideen

Samarbejdspartnere

Roll-out plan



"nice to know"

Spørgsmål 2:

**Hvilken rækkefølge skal jeg
fortælle indholdet i?**

Indledning

Problem

Løsning

Afslutning

Indledning

Problem

Løsning

Afslutning

Indledning

Problem

Løsning

Afslutning

Indledning

Problem

Løsning

Afslutning

Forbered bedre pitches til kunder.

Vores pitch værktøj gør dit budskab skarpt og øvelsen en leg.

Prøv nedenfor. Tilmeld for at gemme dit pitch.

[Tag touren](#) eller kom i gang sådan:



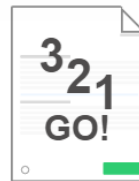
1. Vælg skabelon

Og sæt tidsgrænse



2. Skriv (og gem) dit pitch

Med karakter-tæller



3. Træn dit pitch

Med Teleprompteren

Skabelon

Elevatortalen

Tidsgrænse

0:30 sek.

Gem mere end 1 pitch?

Opgrader til PRO i dag

Elevatortalen er en kort og præcis præsentation, der er god hvis du har begrænset taletid. Præcis som hvis du stod i en elevator med en potentiel kunde eller investor. [Lær mere om Elevatortalen her.](#)

Indledning

0 af anbefalet 67 tegn, 0 sekunder

Lav en fængende start der fanger dit publikums interesse og forbereder dem på hvad du

Sidste gode råd:

Tal til hjertet

Vær godt forberedt



The image cannot be displayed. Your computer may not have enough memory to open the image, or the image may have been corrupted. Restart your computer, and then open the file again. If the red x still appears, you may have to delete the image and then insert it again.

Tak for i dag!

Byg og træen dit pitch på
Pitcherific.com

Lauge Vagner Rasmussen,
Co-founder Pitcherific
lauge@pitcherific.com
6171 4333

Pitcherific

Workshop

Træn dit pitch



Pitcherific





Kan dit pitch overbevise **et stort publikum?**

Pitcherific hjælper dig med at skabe, træne og forbedre dit pitch.

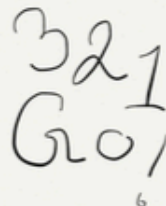
Så let kommer du igang:



1. Vælg skabelon & tid



2. Skriv dit pitch



3. Træn præsentation!

Elevator Pitch ▲

1:00 min. ▲

PRO?

Pitcherific – Hjælp til selvhjælp

PAUSE

GØR DIG KLAR TIL ÅRETS PITCH 2015 ...



Pitcherific



ÅRETS PITCH 2015



Pitcherific

