

ON-LINE BETALING

Ekspertindlæg
v/Lars Dalsted
DIBS Payment Services



DER ER MINDST 187 TING DU SKAL HAVE STYRET PÅ



The screenshot shows a web browser window displaying a blog post. The browser's address bar shows the URL www.benjamin-gundgaard.dk/konverteringsoptimering-i-187-trin.html. The page header features a profile picture of Benjamin Gundgaard, his name, and the text "Blogger om Ehandel". There are links for "Følg mig på Twitter", "RSS", and "English". A navigation bar includes "Forside", "Om", and "Kontakt".

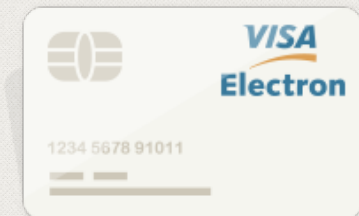
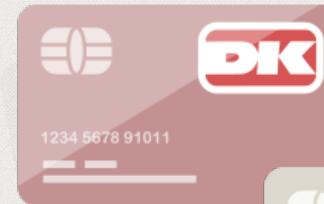
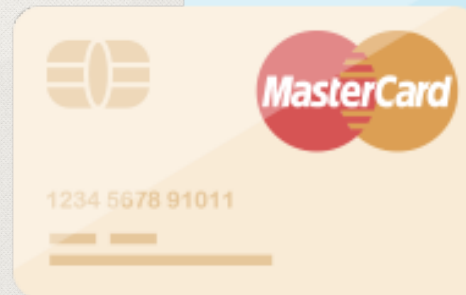
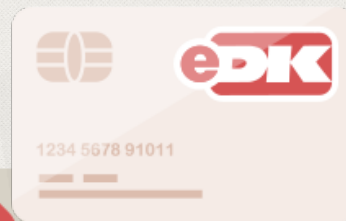
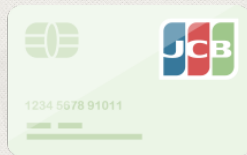
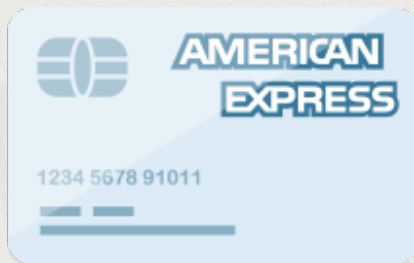
The main content area has a sidebar on the left with a link "Sælg mere på Nettet" and a description: "En ny dansk bog om E-handel skrevet af Benjamin Gundgaard." Below this is an image of a tablet displaying the book cover "Sælg mere på Nettet" and a green button labeled "Om bogen".

The main article is titled "Konverteringsoptimering i 187 trin" and has "45 kommentarer" and a date of "29. januar 2013 - Af Benjamin Gundgaard". The text of the article states: "Konverteringsoptimering handler om, at få flest muligt besøgende til at købe en vare eller en serviceydelse. I dette indlæg får du adgang til 187 konkrete råd du helt gratis kan udskrive og benytte til at optimere din hjemmeside fra A – Z. Alle råd er baseret på faktuel viden fra [Sælg mere på Nettet](#), hvor de er forklaret rent visuelt."

At the bottom of the article is a link "Forside". The Windows taskbar at the bottom shows various application icons and the system clock indicating 23:04 on 05-05-2014.



OG BETALINGER ER ALTSÅ EN AF DEM

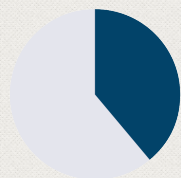


KUNDERNE OG VORES ROLLE



BETALINGER SKAL VÆRE ENKELT OG TRYGT

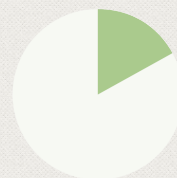
% | Hvad er vigtigst for dig, når du betaler?



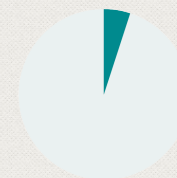
39%
Tryggest



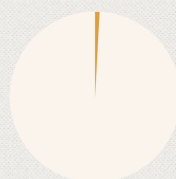
55%
Enkelt



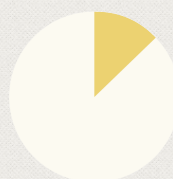
17%
Billigst



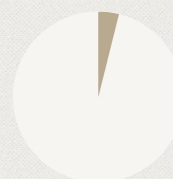
5%
Betal senere



1%
Afbetaling



13%
Eneste mulighed



4%
Bonuspoint

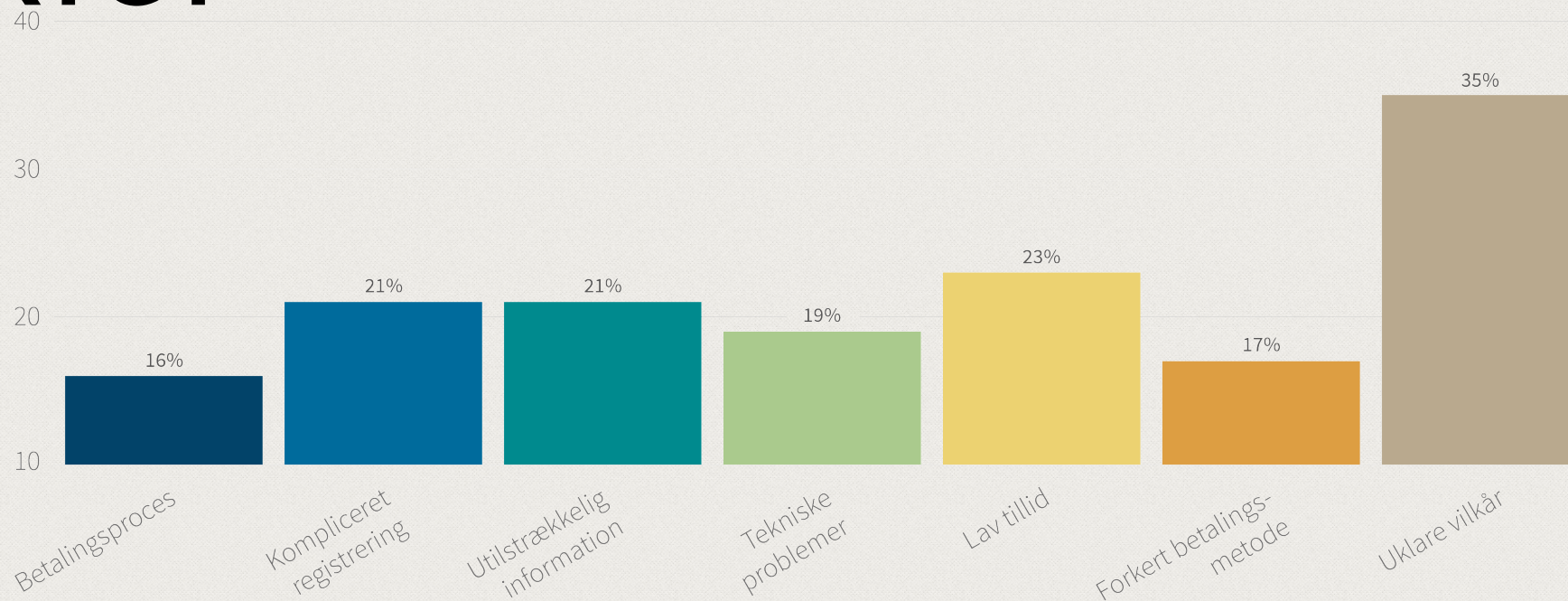


2%
Andet



OG HVIS DET IKKE ER ENKELT OG TRYGT

9% Har du afbrudt et køb inden for de sidste seks måneder – og i så fald, hvorfor?



35% Har afbrudt



49% Har ikke afbrudt



16% Ved ikke



VANER ÆENDRER SIG IKKE BARE

År | Hvilken betalingsmetode foretrækker du?

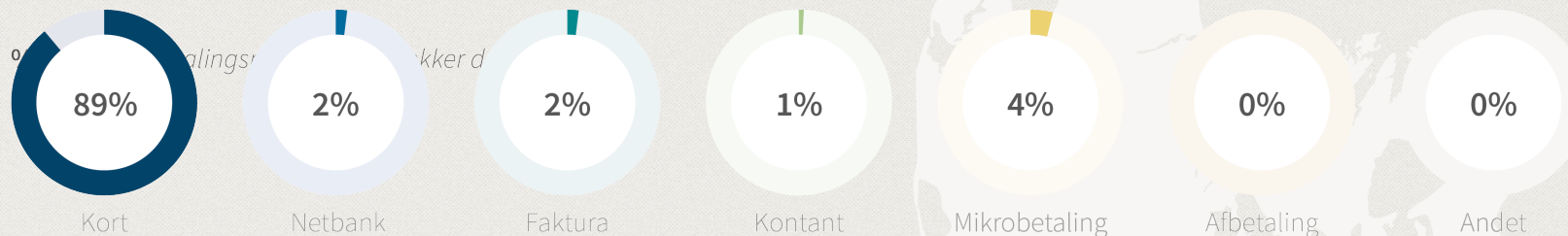
● Kort ● Netbank ● Faktura ● Andet



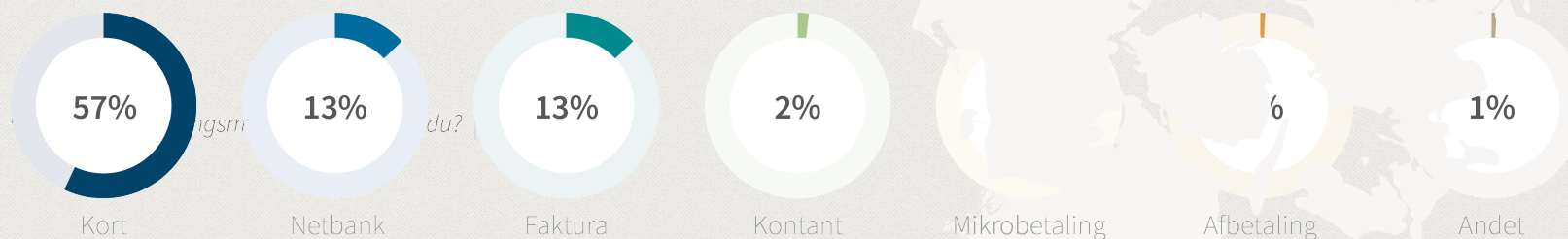
% | Hvilken betalingsmetode foretrækker du?

OG FORSKELLENE ER STORF

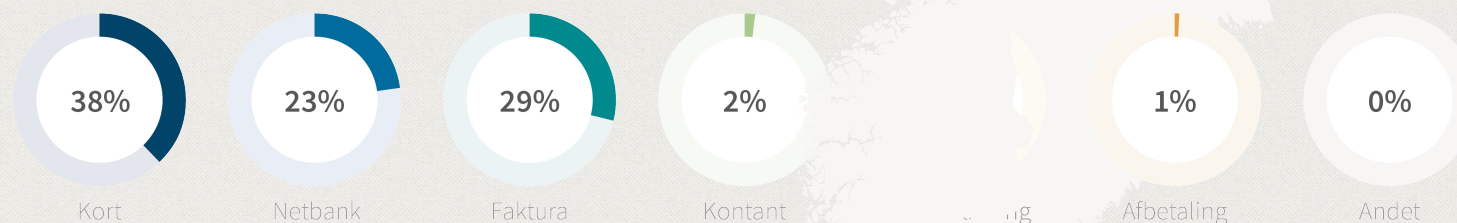
DK



NO



SE



TAK FOR JERES OPMÆRKSOMHED

